（模板）

HEM K-12升学服务协议（2017）

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：Hudnut Education Management (HEM) 哈纳教育服务机构

# 服务内容

1. 助推：联系目标学校, 谋求特别标签，提高录取几率；
2. 包装：规划设计实施事迹成就；
3. 评估：分析学生的整套升学背景、评估沟通升学的前景、制定升学的方向和规划；
4. 发展：规划实施发展项目和特长项目
5. 课外：参谋校内课外活动的安排取舍;
6. 考试：辅导标准化考试的安排和准备。
7. 准备：汇集盘点学生的人生履历、兴趣特长、荣誉成就等。筹备并撰写申请素材；
8. 择校：根据学生的成绩，建议合适申请的学校，尊重学生和家长的决定权；
9. 申请：指导制作申请所需要填报的材料；
10. 推荐：指导学生找到最合适的学科老师撰写最有力的推荐信；
11. 面试：模拟面试的应对策略；
12. 周期：跟随所申请的学校的升学周期。一般是前一年暑假开始至收到申请结果为止。
13. 服务费用：每个申请$10000。

# 绩效承诺

学生成功录取，甲方承诺出资$20万，加入HEM亲友池，成为HEM顾问及无投票权股东，免费帮忙HEM在全球事业。

# 收费办法

1. 签约预收$21万美元费用
2. 如果学生没有达到绩效预期，全额退回绩效费用。

# 生效

本合同经双方签字后生效。一式二份。每方各一份。

甲方签字/日期：

乙方签字/日期：